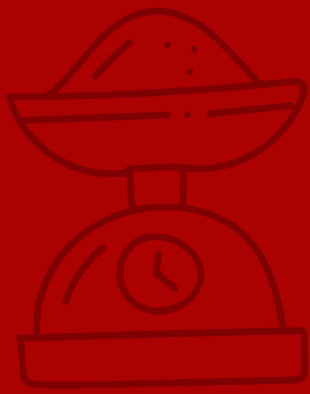


7 Postres en Vaso

Que puedes empezar a vender por menos de \$20 USD





ÍNDICE

7 POSTRES EN VASO

PUEDES EMPEZAR A VENDER
CON MENOS DE \$20 USD



01. **Introducción.**
02. **Antes de empezar.**
03. **Cheesecake de fresa.**
04. **Tiramisú express.**
05. **Oreo Delight.**
06. **Tres leches.**
07. **Mousse de chocolate.**
08. **Carlota de limón.**
09. **Chocoflan.**
10. **Cómo conseguir tus primeros clientes.**
10. **Consejos para vender más.**
11. **Cuánto podrás generar.**
11. **El error que cometen la mayoría de las personas.**
12. **Próximo paso.**
13. **Curso completo de postres en vaso.**

Introducción



¿Te gustaría generar ingresos desde casa sin tener que invertir grandes sumas de dinero?

Muchas personas creen que para emprender necesitan un local, equipos costosos o conocimientos avanzados de repostería.

La realidad es que algunos de los negocios más rentables comienzan en una cocina común utilizando ingredientes sencillos.

Los postres en vaso se han convertido en una de las opciones favoritas para emprender porque:

- Son fáciles de preparar.
- Tienen una excelente presentación.
- Son económicos.
- Se venden muy bien en redes sociales.
- Permiten obtener buenos márgenes de ganancia.

En esta guía descubrirás 7 ideas de postres en vaso que puedes empezar a vender con una inversión inicial reducida.



Antes de empezar

¿Por qué los postres en vaso son tan rentables?

Porque combinan tres elementos que los clientes adoran:

Practicidad

Son fáciles de transportar y consumir.

Presentación

Lucen atractivos y generan compras impulsivas.

Rentabilidad

El costo de producción suele ser mucho menor que el precio de venta. Por ejemplo:

- Costo aproximado por vaso: \$0.80 a \$1.20
- Precio de venta: \$2.50 a \$4.00

Esto permite obtener márgenes muy interesantes incluso comenzando desde casa.





Postre No 1

Cheese Cake de Fresa en Vaso

Ingredientes:

- Galletas trituradas
- Mantequilla
- Queso crema
- Leche condensada
- Fresas

Nivel de dificultad

Fácil.

Por qué se vende bien

Es uno de los sabores favoritos y transmite una imagen gourmet.

Precio sugerido de venta

\$3 a \$4 por vaso



Postre No 2

Tiramisú Express en Vaso

Ingredientes:

- Galletas tipo vainilla
- Café soluble
- Crema batida
- Cacao en polvo

Nivel de dificultad

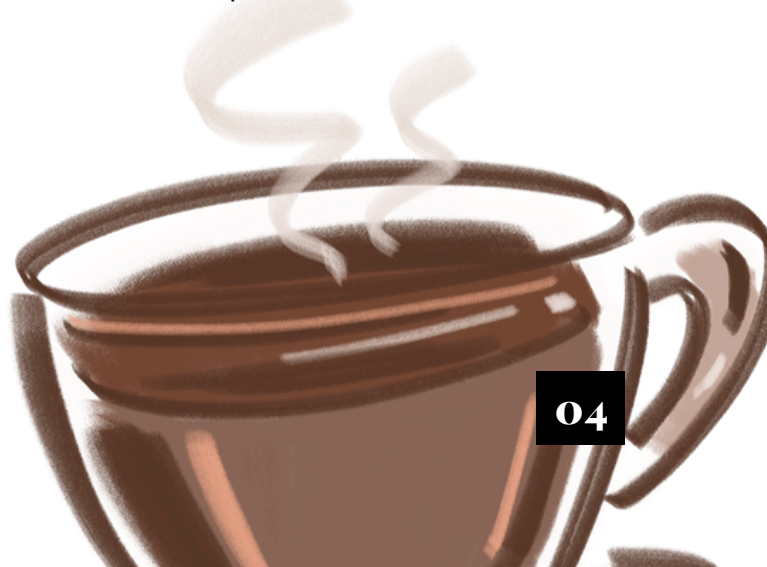
Fácil.

Por qué se vende bien

Tiene apariencia premium y permite cobrar más.

Precio sugerido de venta

\$3.50 a \$5 por vaso





Postre No 3

Oreo Delight en Vaso

Ingredientes:

- Galletas Ore
- Crema batida
- Leche condensada

Nivel de dificultad

Muy fácil.

Por qué se vende bien

La marca Oreo genera confianza inmediata.

Precio sugerido de venta

\$2.50 a \$4 por vaso



Postre No 4

Tres Leches en Vaso

Ingredientes:

- Bizcocho
- Leche evaporada
- Leche condensada
- Crema

Nivel de dificultad

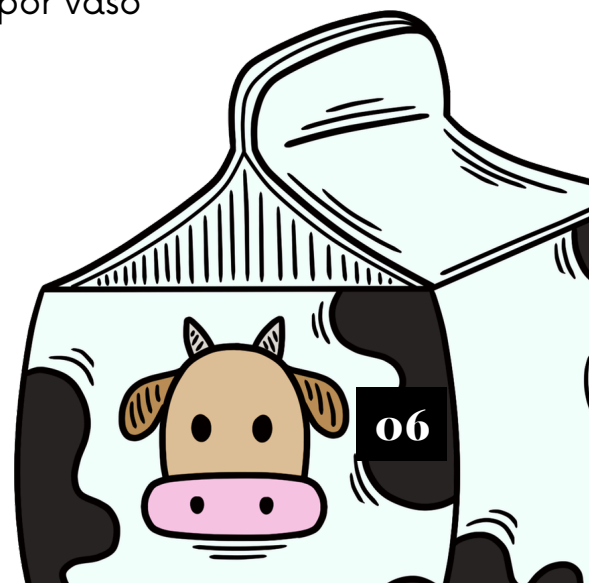
Media.

Por qué se vende bien

Es un clásico que gusta a casi todos.

Precio sugerido de venta

\$3 a \$4 por vaso





Postre No 5

Mousse de Chocolate en Vaso

Ingredientes:

- Chocolate
- Crema para batir
- Azúcar

Nivel de dificultad

Fácil.

Por qué se vende bien

Ideal para amantes del chocolate.

Precio sugerido de venta

\$3 a \$4.50 por vaso





Postre No 6

Carlota de Limón en Vaso

Ingredientes:

- Limones
- Leche condensada
- Galletas María

Nivel de dificultad

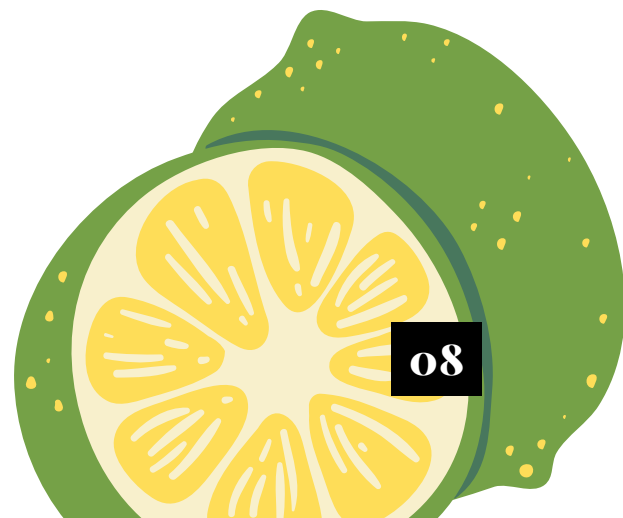
Muy fácil.

Por qué se vende bien

Refrescante, económica y muy popular.

Precio sugerido de venta

\$2.50 a \$3.50 por vaso.





Postre No 7

Chocoflan en Vaso

Ingredientes:

- Flan
- Pan de chocolate
- Caramelo

Nivel de dificultad

Media.

Por qué se vende bien

Combina dos postres favoritos en uno.

Precio sugerido de venta

\$3.50 a \$5 por vaso



Cómo Conseguir tus Primeros Clientes

No necesitas una tienda física. Puedes comenzar vendiendo a:

- Familiares
- Vecinos
- Compañeros de trabajo
- Grupos de FaceBook
- WhatsApp
- Instagram
- TikTok

5 Consejos para Vender Más

1. Cuida la presentación

Las personas compran primero con los ojos.

2. Toma buenas fotografías

Una buena imagen puede duplicar tus ventas.

3. Utiliza vasos transparentes

Permiten apreciar las capas y colores.

4. Ofrece promociones por cantidad

Por ejemplo:

- 3 vasos por precio especial.

5. Pide recomendaciones.

Los clientes satisfechos son tu mejor publicidad.

¿Cuánto Podrías Ganar?

Ejemplo sencillo:

20 vasos vendidos por semana.

Ganancia promedio: \$2 por vaso.

$20 \times \$2 = \40 semanales.

\$160 al mes.

A medida que aumentas tus clientes y variedad de productos, las ganancias pueden crecer considerablemente.

El Error que Cometén la Mayoría de las Personas

Muchos emprendedores creen que el éxito depende únicamente de tener buenas recetas. La realidad es que las personas que más venden dominan tres áreas:

- Recetas probadas.
- Presentación profesional.
- Estrategias de venta.

Por eso algunos venden decenas de postres cada semana mientras otros apenas consiguen clientes.

Próximo Paso

Ahora ya conoces algunas ideas de postres en vaso que pueden convertirse en una fuente de ingresos. Sin embargo, si quieres aprender:

- ✓ Cómo preparar recetas paso a paso.
- ✓ Cómo calcular costos y ganancias.
- ✓ Cómo fijar precios correctamente.
- ✓ Cómo presentar tus postres de forma profesional.
- ✓ Cómo vender desde casa incluso si nunca has emprendido.

Entonces te invito a conocer el [programa completo](#):



Curso Completo de Postres en Vaso como Negocio

Muchos emprendedores creen que el éxito depende solo de tener recetas. La realidad es que las personas que más venden dominan la presentación, los costos y las estrategias de venta.

Si quieres ver el paso a paso exacto en video de estas recetas, aprender a calcular tus ganancias y vender por redes sociales, te invito al programa completo...

[Aprende el método completo](#) para transformar una simple receta en una oportunidad real de ingresos desde casa. Tu próximo cliente podría estar mucho más cerca de lo que imaginas.





Este E-Book se terminó de editar el 3 de julio del 2026
postresparavender.com © Todos los Derechos Reservados.

